GESTIÓN DE VENTAS Y CUENTAS A COBRAR

Cuentas a Cobrar – Facturación de Productos y Servicios

Administra y gestiona todas las instancias asociadas al circuito comercial. Genera información de gestión, impositiva y de control relacionada con los clientes.

- Código de Cliente estructurado.
- Libre definición de Workflow y reglas de negocios.
- Autorizaciones electrónicas por montos y niveles de responsabilidad.
- Motor Impositivo.
- Cuentas Corrientes multimonetarias.
- Administración de operaciones de venta en Cuenta Corriente y ventas contado.
- Administración simultánea de venta de productos y servicios.
- Límite de crédito parametrizable por el usuario.
- Manejo de múltiples listas de precios.
- Procesos de actualización masiva de precios con utilización de fórmulas.
- Múltiples Condiciones de Pago / Múltiples Grupos de Bonificaciones.
- Tablas de equivalencia producto/cliente.
- Códigos de barra.
- Emisión de formularios con formatos definibles por el usuario.
- Análisis detallado del diferimiento en las cobranzas.
- Generación en línea de minutas contables.
- Emisión de subdiarios y soportes magnéticos.
- Revaluación mensual de saldos de Cuentas Corrientes.
- Generación automática de débitos y créditos.
- Historia de las transacciones (trazabilidad – rastreabilidad).

Facturación y Seguimiento de Contratos

Administra procesos de facturación automáticos con una frecuencia periódica (abonos, alquileres, liquidación de expensas, etc.).

- Administración de múltiples tipos de contratos.
- Frecuencias de facturación y períodos de vigencia definibles.
- Definición de período de vigencia definible por ítem.
- Administración de anexos (modificaciones al contrato de origen).
- Ingreso múltiple de novedades para un período de facturación determinado.
- Proceso de preliquidación / Cierre de la liquidación.
- Ajustes por corrección monetaria.

Gestión de Cobranzas

Facilita la gestión y el seguimiento de las cobranzas. Toda transacción registrada en Cuentas a Cobrar, Facturación de productos y servicios, Facturación de contratos y Tesorería es recuperada por este módulo para apoyar la gestión de la cartera de cobranzas.

- Información en línea.
- Libre definición de áreas y responsables.
- Workflow: administración de estados por comprobante, responsable y área.
- Interfaz amigable / Presentación de información definible por el usuario (fonts, etc.).
- Integración automática con correo electrónico y con el Softland Report Manager®.
- Generación de Agenda de Llamados para ordenar la gestión.
- Análisis de la información con Drill-Down.
- Scoring de clientes.

Softland LOGIC