



Consultoría especializada
en implementación de soluciones





PENTA CONSULTING S.A. Y UNO SOLUTIONS S.A.

Somos un grupo de empresas argentinas con presencia en el mercado local y regional desde 2003.

Brindamos Servicios de implementación y adaptación de Sistemas de Gestión ERP y CRM. Adicionalmente, desarrollamos Soluciones de Negocios a medida para cada cliente.

Cada unidad de negocios está conformada por profesionales experimentados, dedicados a brindar servicios de consultoría, desarrollo y soporte a pequeñas, medianas y grandes empresas.

Trabajamos con una visión amplia y objetiva de la organización ofreciendo soluciones que ayuden a nuestros clientes en su crecimiento, apoyando la gestión estratégica y administrativa de la organización.



EXPERIENCIA Y RECONOCIMIENTO

Penta Consulting se consolida como uno de los principales Distribuidores de Softland de Argentina, líder en el segmento Regional Class de soluciones ERP. A su vez, Uno Solutions S.A. trabaja codo a codo con Microsoft en la comercialización e implementación de Microsoft CRM, siendo uno de los Partners de la región.

Basados en la excelencia y la calidad, logramos un constante y sostenido crecimiento, que nos ha permitido expandir nuestros servicios tanto en el mercado local como en el exterior. De esta manera, más de 130 compañías, muchas de ellas líderes, reciben nuestros servicios de consultoría en Argentina, Brasil, Uruguay, Chile, Paraguay, Perú, Colombia, México, España, Italia y Alemania, entre otros países.



POLÍTICA DE CALIDAD

Entendemos que la Calidad es sinónimo de excelencia, profesionalismo y superación de las expectativas del cliente.

Certificamos nuestros procesos con el fin de optimizar nuestra metodología de trabajo y alinearnos a las mejores prácticas de gestión. Esto nos permite entregar productos, servicios y atención de primera calidad y de alto valor agregado.

En 2009 obtuvimos la Certificación del Sistema de Gestión de Calidad bajo los requerimientos de la Norma ISO 9001:2015 otorgado por TUV Rheinland Argentina S.A. y cada año cumplimos con la recertificación correspondiente.

PRODUCTOS | Nuestra área de Business Solutions se ocupa de analizar, desarrollar e implementar soluciones diseñadas para optimizar los procesos de negocios de nuestros clientes dentro del Sistema de Gestión Softland Logic y otros sistemas existentes. La suite incluye los siguientes productos:



Esta solución es un portal de auto consulta y gestión cuyo objetivo es agilizar la relación comercial entre una empresa y sus proveedores. Permite realizar consultas relacionadas con Órdenes de Compra, Pagos, Cuentas Corrientes e Ingreso de Cotizaciones, y Facturas. Mas informacion aqui.



Informatizar todos los sectores de una empresa siempre es importante y para ello contamos con un portal para la gestión interna de requerimientos al sector de compras. A su vez el portal posee un workflow de autorizaciones totalmente configurable por los criterios que la empresa quiera.



El portal de clientes posibilita a los clientes de una empresa el ingreso y seguimiento de pedidos de venta a través del catálogo de productos - con descripción comercial, fotos, planos, especificaciones técnicas- y sus respectivos precios, consultar stock, cuentas corrientes, comprobantes, entre otras funciones. Mas informacion aquí.



El portal de vendedores es la herramienta que utilizan sus vendedores para registrar las operaciones de venta, consultar precios, cuentas corrientes, stock y consultar información clave para la gestión del negocio. Funciona en todos los dispositivos móviles. Mas información aquí.



El sistema de Punto de Venta es una aplicación para empresas que tienen locales de venta al público. Sus principales funciones se refieren a la Gestión de presupuestos, facturación y cobro, clientes, fletes, precios y stock. Mas informacion aquí.



PRODUCTOS



Microsoft Dynamics CRM es una suite para administrar las relaciones con los clientes. Está orientada a impulsar la productividad en ventas y el marketing utilizando las redes sociales, inteligencia de negocios y administración de campañas.

Cuenta con funcionalidades de marketing, ventas y servicio que ayudan a desarrollar relaciones rentables con clientes, de forma rápida, familiar y flexible.

Permite conocer a cada cliente para poder entregar más valor y mejor servicio a cada uno. Ver más de la solución CRM aquí.



Ofrecemos soluciones de gestión para la administración de las empresas, independientemente de su tamaño y sector, adaptadas a la realidad de nuestro país. El objetivo es lograr que, a través de nuestro ERP, cada cliente pueda agilizar sus procesos y obtener mejor información y ser más competitivo.

Para que su negocio crezca sin límites, contamos con una amplia variedad de soluciones para acompañar a su empresa en el día a día y cubrir todas sus necesidades de la manera más rentable. Ponemos a su disposición Softland ERP Logic para las grandes empresas, Softland ERP Advanced para las medianas y Softland ERP Business para las pequeñas empresas.

Conozca más de las soluciones Softland ERP aquí.

CLIENTES

Conozca la lista completa de cuentas atendidas aquí





CASOS DE ÉXITO

Nuestras soluciones han permitido a múltiples clientes maximizar su rendimiento y alcanzar sus objetivos. A continuación presentamos alguno de los casos de éxito más importantes desarrollados por nuestro grupo.



Integran un complejo turístico situado en Villa La Angostura, provincia de Neuquén. Realizan su actividad de reservas, facturación y cobranzas a través de un sistema especializado en operaciones turísticas. La empresa integró todos los sistemas de reserva, facturación y cobranzas con Softland ERP. Más Información aquí.



A mediados de 2013 la Editorial Río Negro decide crear El Club Río Negro ofreciendo una plataforma de beneficios para los lectores de Diario. El proyecto consistió en diseñar una plataforma de backoffice que integrará diferentes aplicativos para gestionar la administración de ventas, entregas, cobranzas y el Club de beneficios. Más Información aquí.



Rehau es una compañía internacional líder en la fabricación de productos basados en polímeros para las áreas de construcción, automotores e industria. La empresa ha decidido implementar junto a Penta Consulting el ERP Softland Logic como sistema de gestión de soporte a la operación en la región. Más Información aquí.



Promaflex es una empresa de origen brasileño que se dedica a la fabricación y comercialización de productos de PVC. Producto de su crecimiento y expansión, la firma ha tomado la decisión estratégica de incorporar un CRM para hacer más efectiva su operativa de ventas. Más Información aquí.




La filosofía de Penta Consulting y Uno Solutions es proveer servicios tecnológicos y soluciones informáticas que puedan contribuir a aumentar la productividad y la competitividad de cada uno de nuestros clientes.

Conformamos equipos con capacidad para brindar servicios de calidad humana y técnica pero sobretodo, comprometidos con los desafíos del mercado, buscando la resolución efectiva para cada necesidad.

Como filosofía del Grupo trabajamos para crear valor y establecer relaciones a largo plazo con nuestros clientes basando el trabajo en los ejes de la calidad, la honestidad y el compromiso que son la base de la evolución de la empresa y el motor de nuestro crecimiento. Las cuentas atendidas a lo largo de estos años son nuestro orgullo y a la vez el aval de lo que somos capaces de hacer como empresa.

CONTÁCTENOS

 Av. Roque Saenz Peña 740 piso 8 of. B | Buenos Aires - Argentina

 (5411) 5263-9763

 www.pentaconsulting.com.ar | info@pentaconsulting.com.ar

 www.unosolutions.com.ar | info@unosolutions.com.ar